

LA PERCEZIONE INTERPERSONALE

Approfondimenti

Conoscenza e Strumenti

la percezione

*processo attraverso
cui ri-conosciamo la
realtà applicando
schemi noti di
classificazione*

la comunicazione

*processo attraverso
cui entriamo in
relazione con la
Persona attraverso il
linguaggio*



la realtà è vera o è illusione?

La percezione

L'essere umano é governato da un sistema neurologico molto affinato, ma tuttavia in grado di gestire solo un limitato numero di informazioni per volta

La prima difesa attivata dal genere umano per ridurre il bombardamento degli stimoli esterni ed interni viene chiamata

soglia differenziale

La percezione

*Le informazioni che varcano la **soglia** sono ancora molto numerose e spesso familiari all'individuo*

*Vengono gestite all'insaputa della coscienza, attraverso organizzazioni o risposte comportamentali consuete, chiamate **abitudini***

Leggi della percezione

*Le informazioni sono gestite attraverso
processi di*

selezione e ridondanza

*degli stimoli, modalità che risponde ad un
preciso bisogno di economia*

Leggi della percezione

*La **selezione** permette di concentrarsi solo su alcuni stimoli, secondo le esigenze, i bisogni, i valori o le conoscenze dell'individuo*

*La **ridondanza** permette di risparmiare energie riconoscendo da pochi stimoli realtà di cui già si è fatta esperienza*

Leggi della percezione

*Gli stimoli sono organizzati secondo un il
principio della*

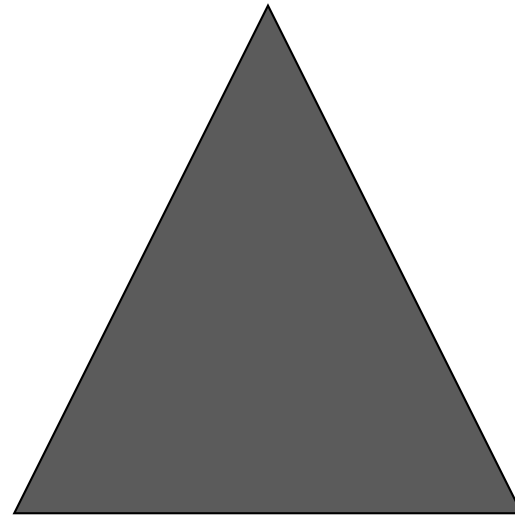
tendenza al completamento

e il principio della

tendenza alla buona continuazione

rispondenti alle leggi della simmetria

Leggi della percezione



Leggi della percezione

*La percezione è un processo **attivo** di
organizzazione degli stimoli
che vengono raggruppati in una
forma dotata di significato*

*e in una posizione
di figura o di sfondo
a seconda della necessità del momento*

Leggi della percezione

*La percezione non è la copia della realtà, ma
l'organizzazione comune e soggettiva degli
stimoli che raggiungono la coscienza*

*Meno è definito lo stimolo, maggiore sarà
l'apporto personale alla
interpretazione della realtà*

La percezione interpersonale

La percezione degli altri risponde alle leggi generali della percezione e opera secondo gli stessi principi di economia e selezione

E' finalizzata alla assunzione di comportamenti in risposta od in relazione a quelli di un altro soggetto

La percezione interpersonale

*Il primo fenomeno da tenere presente
è il cosiddetto
effetto alone*

*Un tratto, una caratteristica, uno stimolo
della persona che per la prima volta
incontriamo ci produce una sensazione
positiva o negativa che influenzerà le
valutazioni successive*

La percezione interpersonale

*Il secondo fenomeno da tenere presente è la
teoria implicita della personalità*

*Nel corso dell'esperienza abbiamo
conosciuto molte persone e le abbiamo
classificate in categorie secondo criteri non
scientifici che applichiamo nella valutazione
della persona*

La percezione interpersonale

*Il terzo fenomeno da tenere presente sono
gli stereotipi*

*Ogni gruppo sociale sviluppa credenze su
altri gruppi estrapolando un dato oggettivo
dal suo contesto ed assumendolo come tratto
stabile dei componenti di quel gruppo*

La percezione interpersonale

*Le leggi della percezione interpersonale
aiutano a farsi una idea delle persone in
attesa di conoscerle meglio*

*Occorre prestare attenzione però alla
tendenza della **prima immagine a permanere***